

Ad Pollux, Fruitveiling Zuid-Limburg:

“Ketensamenwerking is geven en nemen”

Dit voorjaar werd Ad Pollux aangesteld tot general manager van Fruitveiling Zuid-Limburg. Een groot deel van zijn leven werkte hij vanuit het Venlose, maar vanaf nu rijdt hij dagelijks naar Margraten, een cultuurverschil van meer dan 80 kilometer. “Ik blijf mezelf, ben direct en transparant en dat wordt tot nu toe gelukkig gewaardeerd. We hebben hier zoveel om trots op te zijn en dat mogen we best wel wat actiever uitdragen.”

Waar ben je de laatste jaren actief geweest?

Samen met Marcel van Eeuwijk en de alweer tien jaar geleden overleden Ton Rutten behoorde ik in 1999 tot de oprichters van Eurofresh in Venlo. Die zaak zijn we gestart terwijl ik detaillist was, dus dat was best uniek. Tot en met 2010 had ik met mijn vrouw een groentewinkel in Venlo. Groentehal De Mop was een begrip onder de vele Duitsers die bij ons boodschappen kwamen doen. We waren gevestigd naast Die 2 Brüder in Venlo, dat onlangs ook een tweede vestiging heeft geopend in Enschede. Die combinatie was perfect. Wij verkochten groenten en fruit, 2 Brüder alleen andere artikelen. Vanwege familieperikelen is die zaak gestopt. Tevens ben ik betrokken geweest met de opstart van Freshweb.nl in Zuid-Nederland, waar later twee oud-medewerkers mee verder zijn gegaan. In 2010 werd ik benaderd door Ron de Greeff van het toenmalige Langfruit. Vervolgens heb ik verschillende activiteiten uitgevoerd voor de Van Rijn Groep, onder meer in de toenmalige Roemeense vestiging in Boekarest. Vanaf dat moment ben ik wat internationaler gaan denken. Mijn wereld had zich altijd in de Venlose binnenstad afgespeeld en ik kwam zo in een heel ander wereldje terecht. Over Van Rijn en de aandeelhoudende families overigens alleen maar lof. Het is jammer wat er met de zaak is gebeurd, maar van mij zul je er geen slecht woord over horen. Vervolgens heb ik enkele freelance-opdrachten opgepakt, zoals een opdracht van de Gemeente Venlo in de rol van acquireur en intermediair vastgoed voor de Venlose binnenstad. Daarnaast heb ik meerdere projecten uitgevoerd voor diverse organisaties. De AGF-sector bleef ook trekken en twee jaar geleden besloot ik de focus weer 100% op AGF te leggen. Vanuit mijn netwerk in Griekenland heb ik als commissionair lijnen met watermeloenen en later citrus en kiwi's opgezet en ook voor Spaanse exporteurs wat handel gedaan. Naast deze activiteiten heb ik mijn vrienden Marcel van Eeuwijk en Danielle Stijntjes van Aqui Fruit & Greens een jaar 'uitgeholpen'. Daarmee was ik prima aan de gang, tot ik benaderd werd door Veiling Zuid-Limburg....

Hoe ging dat in zijn werk?

Ik werd net voor de beurs in Berlijn door een wervings- en selectiebureau benaderd en na enkele gesprekken zag ik het als een geweldige uitdaging. De fruitteelt is in deze tijden niet de makkelijkste sector en dat is in deze regio zeker ook het geval, maar de

plannen van het bestuur met het veranderingsproces wat ze in gang wilden zetten, sprak me zo aan dat ik er graag mijn tanden in wilde zetten. Voor mij persoonlijk is de situatie nieuw, omdat ik altijd aan de andere kant van de tafel heb gezeten. Ik was altijd handelaar en zit nu aan de kant van de telers. Mijn ervaring in de fruitteelt is vooral dat ik appels en peren heb ingekocht en verkocht, maar deze functie is veel breder dan de commercie. Ik zal me dan ook niet zo bezighouden met de actieve verkoop. Zo moet ik het vertrouwen krijgen van de telers als eigenaar van de coöperatie, maar ik zie dat maar als de ondernemingsverenigingen die ik vroeger heb voorgezeten. Samen met mijn team moeten we ervoor zorgen dat we binnen de veiling slagen maken op organisatorisch gebied om ons bedrijf klaar te maken voor de toekomst. Verder krijg ik in deze functie te maken met veel externe stakeholders, zoals de verschillende overheden en belangenbehartigers met wie we moeten samenwerken om de fruitsector in het algemeen en die in Limburg in het bijzonder ook toekomstproof te maken.

Ga je ook in Margraten wonen?

Nee, ik blijf in Venlo wonen. Zelf zou ik prima in deze omgeving kunnen aarden, maar deze afspraak heb ik direct met mijn vrouw Susanne gemaakt. Ik blijf dus een Noord-Limburger in Zuid-Limburg en rijd elke dag een uurtje heen en terug. Dat cultuurverschil is er zeker. Ik blijf mezelf en ben recht voor mijn raap. Gelukkig wordt dat tot nu toe alleen maar gewaardeerd.

Je had de start vast anders ingeschat...

Dat kun je wel stellen, ik begon op 23 maart en de kennismaking stond meteen in het teken van de corona-maatregelen die genomen moesten worden. Het is ongelofelijk wat er dan allemaal op je afkomt. Zo zijn we gelijk aan de slag gegaan om voldoende afstand tussen de medewerkers in het pakstation te garanderen. Ook hebben we meteen goede afspraken kunnen maken met onze uitzendorganisatie. Gelukkig is de verkoop van onze producten erg goed door blijven lopen. Sterker nog, de omzet richting de retail viel zelfs nog hoger uit en ook de groothandelsklanten bleven kopen.

Hoe ziet Fruitveiling Zuid-Limburg eruit? Wie zijn jullie telers?

Bij onze veiling zijn ruim 80 telers aangesloten, die fruit telen op een totaal areaal van 550 hectare. Dat waren vijf jaar geleden nog 110 telers met een areaal van 700 hectare, dus de schaalvergroting is aardig